

# // SAP Business One Cloud ligger i framkant när det handlar om att göra affärer.”

Pontus Björnsson, CEO, Phoniro Systems AB.

## Phoniro driver på digitalisering av sjukvård med SAP Business One

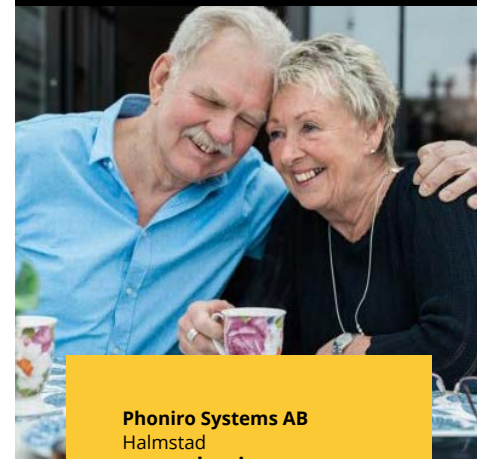
Phoniro är e-sjukvårdsföretaget som utvecklar högteknologiska lösningar genom en IT-plattform för hemmabaserad sjukvård. Detta ger vårdgivare mer utrymme att ge tid till sina äldre patienter. Verksamheten hade vuxit ur sitt finansiella system och valde därför SAP Business One Cloud med SAP HANA för att kunna ha mer kontroll över logistik och support för offentlig upphandling. Med SAP Business One kan Phoniro bli mer kundorienterade, minska leveranstider, snabba på finansiella beslut och hantera prestationer genom mobila dashboards.

### Möjligheter och Utmaningar Varför SAP och Partner

- Utdaterade system med finansiellt fokus.
- Brist i funktionalitet när det gäller logistik och anskaffning för att hantera återkommande orderstock.
- Behov av datadrivet system för att bli mer kundorienterad.
- Ambitioner för vidare internationell expansion.
- Phoniro är en molnbaserad verksamhet, och behövde därför ett molnbaserat affärssystem.
- SAP Business One ger alltid de senaste uppdateringarna.
- Littlefish är en lokal partner med lokal kännedom.
- En specifik kontraktmodul har utvecklats som stöd för offentlig upphandling.

### Resultat

- Kontroll och översikt över logistik och minskade leveranstider.
- Modulen för offentlig upphandling gör det möjligt att hantera affärer på ett tidsenligt sätt.
- Bättre tillgång till tillförlitlig information gör det möjligt för företaget att vara mer kundorienterade.
- Mobila dashboards gör det enklare för ledningen att hålla koll på företagets KPI:er.



**Phoniro Systems AB**  
Halmstad  
[www.phoniro.se](http://www.phoniro.se)

**Industri**  
Sjukvård och bioteknik

**Produkter och Tjänster**  
E-Hälsa  
Plattform för digital äldreomsorg

**Anställda**  
80

phoniro